

ASUG MOTION
2022

ASUG
USUARIOS SAP ARGENTINA - BOLIVIA - URUGUAY

ASUG Eventos

GROUP
ITMIND SMART
INNOVATION
SOLUTIONS

**Soluciones de ALTO ROI 100% Digitales para tu
empresa con opentext y Itmind Group**

Paulo Mietto y Fabiola Senger - opentext
Pablo Lewkowicz y Cristian Cardoso - ITmind

Soluciones de ALTO ROI

Soluciones 100% Digitales para tu empresa
opentext y ITmind Group

Soluciones de ALTO ROI

Soluciones 100% Digitales para tu empresa



opentext™

Dominar la agilidad digital

Empoderar a las personas y los procesos proporcionándoles la información que necesitan

Convertirse en un líder digital?

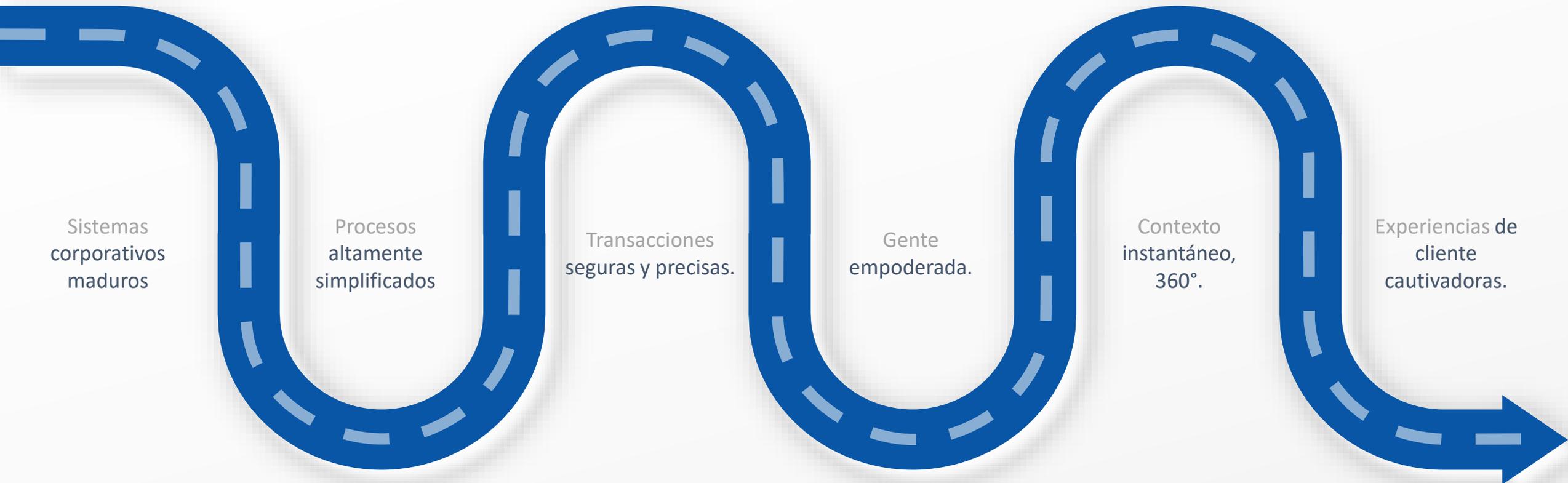


Necesitarás visión y agilidad.

- 1 Concéntrese en lo que permite una ejecución impecable.
- 2 Transforme las relaciones que impulsan su negocio.
- 3 Mitigue el déficit técnico con plataformas clave.
- 4 Reducir el riesgo para maximizar la ventaja competitiva.

Los Competidores están corriendo hacia la perfección.

Otro proyecto de transformación dirigido a aplicaciones empresariales no te mantendrá en el liderazgo.



Sistemas corporativos maduros

Procesos altamente simplificados

Transacciones seguras y precisas.

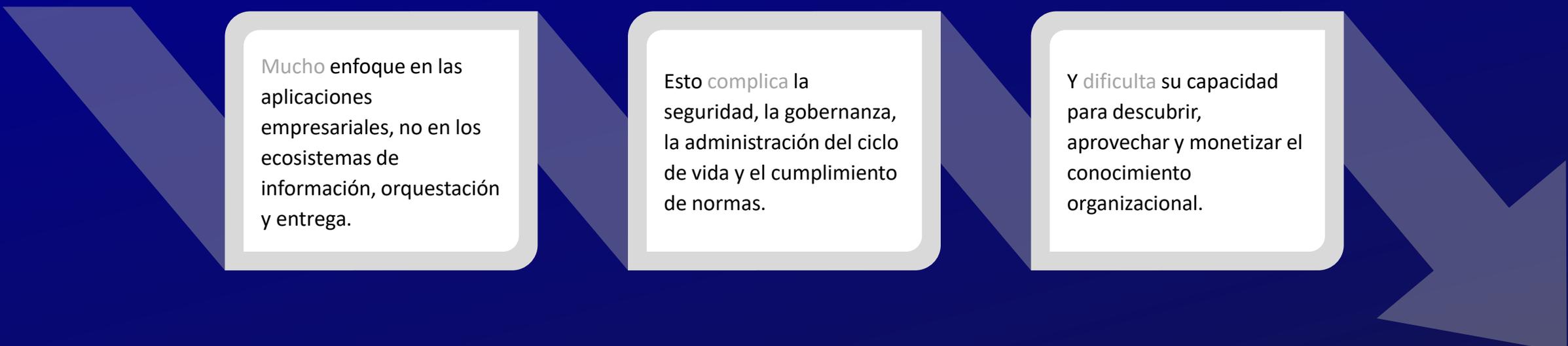
Gente empoderada.

Contexto instantáneo, 360°.

Experiencias de cliente cautivadoras.

Centrarse solo en las aplicaciones empresariales ignora el problema real.

Los procesos pueden volverse más ágiles y eficientes solo cuando se alimenta de información de soporte crítica en toda la empresa..



Mucho enfoque en las aplicaciones empresariales, no en los ecosistemas de información, orquestación y entrega.

Esto complica la seguridad, la gobernanza, la administración del ciclo de vida y el cumplimiento de normas.

Y dificulta su capacidad para descubrir, aprovechar y monetizar el conocimiento organizacional.

Una transformación exitosa debe centrarse en establecer la agilidad digital.

Lo que transforma las relaciones que impulsan su negocio.

Digital Agility alimenta todos los procesos y transacciones con información vital y relacionada, información y personalización para mejorar los resultados.

Encante seus clientes.

Melhore a satisfação e a retenção ao mesmo tempo em que aumenta as oportunidades de upsell e cross-sell.



Empodere seus colaboradores.

Adote o trabalho moderno enquanto alavanca a inovação e o trabalho em equipe para aumentar o engajamento e a satisfação.



Inspire seus fornecedores.

Melhorar a comunicação, o autoatendimento e a transparência para estabelecer novos níveis de colaboração, confiança e lealdade.



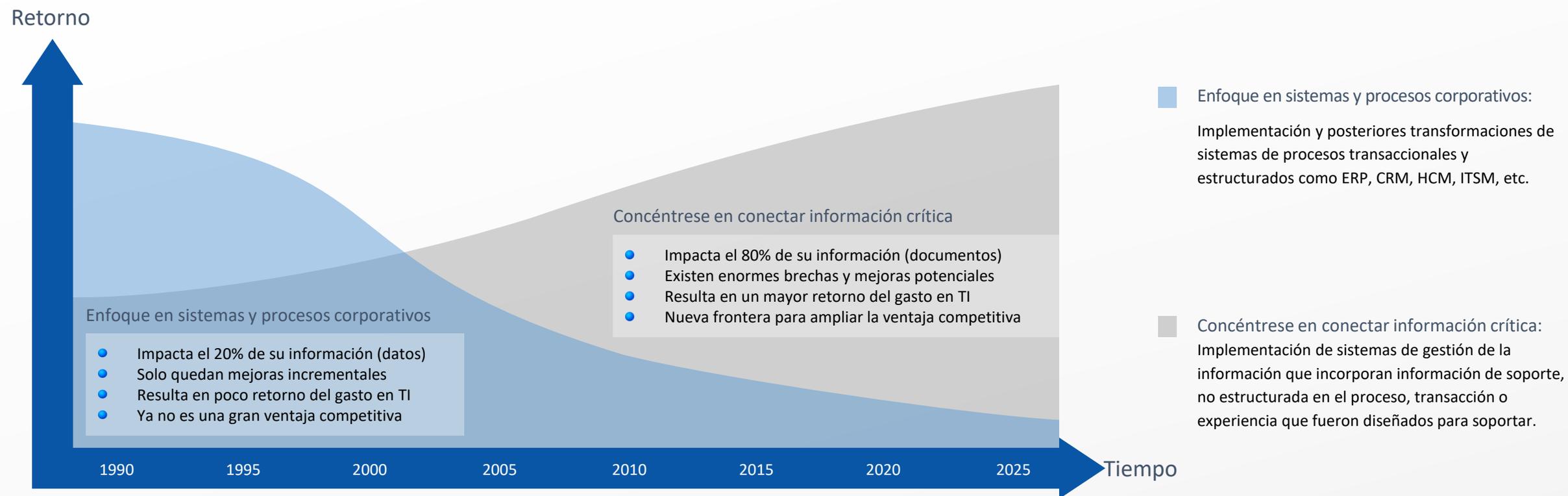
Motive seus parceiros.

Melhorar o compartilhamento, a colaboração e a comunicação para fortalecer a interseção e descobrir novas oportunidades.



To deliver superior returns at significantly lower risk.

You'll uncover new insights and opportunities lurking in previously disconnected information to power growth and drive unprecedented customer engagement.



Asegúrese de mantener la ventaja competitiva.

La agilidad digital solo se puede lograr mediante un enfoque unificado, holístico y de extremo a extremo para la gestión de la información empresarial.



Transacciones más fluidas y precisas

Clientes más comprometidos



Procesos más rápidos y simplificados



Empleados calificados y más productivos

Ejemplos de agilidad digital en acción.

Hay cientos de procesos e interacciones de negocio que ocurren todos los días que pueden transformarse en oportunidades de crecimiento y compromiso.



Aumentar el valor para el cliente.



Mejore el rendimiento de los proveedores.



Mejore el compromiso de los empleados.



Aumentar la eficacia de los socios.

Resultados

- Satisfacción y lealtad del cliente
- Reconocimiento de marca y cuota de mercado
- Comunicaciones personalizadas

Prácticas recomendadas

- Comunicación omnicanal
- Colaboración segura
- Portal de comunicación y soporte de autoservicio

Resultados

- Tarjeta de puntuación del proveedor
- Procesamiento inteligente
- Optimización de la incorporación

Prácticas recomendadas

- Portal de proveedores
- Procesamiento directo
- Colaboración segura y firma digital

Resultados

- Experiencias de RRHH receptivas
- Retención del talento
- Privacidad y cumplimiento

Prácticas recomendadas

- Autoservicio y portal del empleado
- Sistema de registro seguro
- Procesos y comunicaciones digitales de RRHH

Resultados

- Innovaciones de nuevos productos
- Nuevos canales y mercados
- Calidad y protección de la marca

Prácticas recomendadas

- Ideación colaborativa
- Análisis y visión de las tendencias del mercado de valores
- Acceso seguro a documentos controlados

¡MUCHAS GRACIAS!

DATOS DE CONTACTO

Pablo Lewkowicz

Senior Account Executive
Sales & Marketing Team
Group ITmind

plewkowicz@groupitmind.com

www.groupitmind.com